



# Cloud & imprese innovative

A cura di:

**Walter Rotondaro**

Dottore Commercialista



# Sondaggio società software USA

40% dell'accounting  
in USA & UK  
è sul cloud

- Costituzione della società
- Bookkeeping
- Bilancio
- Dichiarazioni dei redditi
- RegISTRAZIONI & liquidazioni IVA
- Gestioni delle paghe



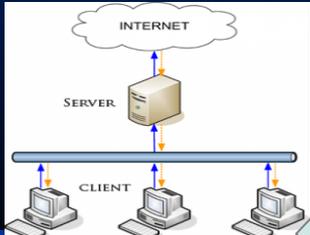
Fuori dal cloud:

Fonte: Icaew

- servizi di segreteria
- rapporti con fisco in sede di verifica



# Accounting in cloud esempio: USA/UK/India



# Andare verso il cloud



Strutture piccole e medie si spostano sul cloud per sostanziali parti delle operazioni IT

Per brevi periodi -> scelta tattica

Per lunghi periodi -> scelta strategica



**In ogni caso il controllo del servizio (core business) in mano alle società**



attività maggiormente interessate

# Perchè si cerca il cloud

Non si cerca l'esternalizzazione del software ma la possibilità di ottenere servizi che possono crescere o diminuire a seconda dell'esigenza della società, il tutto interfacciandosi in tempo reale con il sistema. La fatturazione dipende dal tempo di utilizzo. Il tempo di utilizzo può essere estremamente breve.

## PRO

### RISPARMIO DI COSTI

Si paga in base all'utilizzo effettivo.

Il server è uno spazio condiviso

Si riescono a fare economie di scala sia per la ripetizione dei servizio sia per le migliori expertise che si creano nell'utilizzo del sw

Risparmi su:

- SW
- hd
- relativa manutenzione
- costi di energia

## CONTRO

### RISPARMIO DI COSTI ILLUSORIO

Può essere illusorio.

Difficile comparazione costi certi del cloud con previsioni interne

Margine del server provider potrebbe essere eccessivo

Necessari salvataggi, quindi in ogni caso hw

Preferito cloud solo per nuove attività esternalizzabili

# Pro e contro il cloud [continua]

## PRO

### LA NATURA DEL COSTO PUO' VARIARE

Nessun costo capitalizzato  
I costi hanno natura operativa  
Centri di costi identificabili -> pay-as-it-use

### AGGIORNAMENTI PIU' FREQUENTI E SEMPLICI

### AUMENTA LA POSSIBILITA' DI SCALABILITA'

Aumenta la possibilità di implementare i servizi principali con servizi collaterali

## CONTRO

### COSTI MAGGIORMENTE CERTI O ALMENO PREVEDIBILI

La società manca di solidità.  
Verificare gli investimenti effettuati: se si è investito di recente in server conviene la conversione

### AGGIORNAMENTI MAGGIORMENTE COSTOSI

### SCALABILITA'

Verifica dei programmi proprietari  
Open source

### CUSTOMIZZAZIONE NON COSI' SEMPLICE

# Pro e contro il cloud [continua]

## PRO

### **SICUREZZA INFORMATICA**

In ufficio può non essere così scontata  
Attacchi esterni al cloud  
Attacchi interni al cloud  
Inadeguata separazione dei clienti  
Disaster recovery

### **PRIVACY**

**MAGGIORI OPPORTUNITA'  
LEGATE AL REMOTE WORK &  
OUTSOURGING**

**MINORI RISORSE DEL SETTORE  
IT**

## CONTRO

### **LA SICUREZZA NON E' COSI' SCONTATA**

Attacchi esterni al cloud  
Attacchi interni al cloud  
Inadeguata separazione dei clienti  
Disaster recovery  
Fallimento del service provider  
Informazioni su eventuali gestori  
terzi del server

### **LEGAL & BREACHES COMPLIANCE**

**INDIVIDUAZIONE DEL SERVER  
(UE/EXTRA-UE)**

### **PRIVACY**

**TEMPISTICHE NELLE RISPOSTE**

# Pro e contro il cloud [continua]

## PRO

### E' PIU'... GREEN

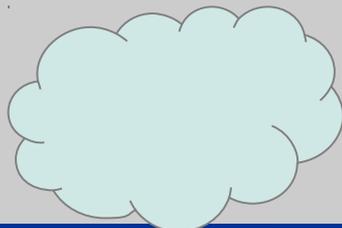
Affermazione non sempre corretta, verificare

### PMI -> MAGGIORE EFFICIENZA E FLESSIBILITA'

MAGGIORI OPPORTUNITA' LEGATE AL REMOTE WORK & OUTSOURGING

MINORI RISORSE DEL SETTORE IT

BUSINESS RELATIONSHIP



## CONTRO

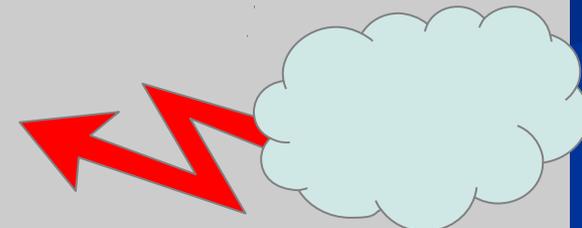
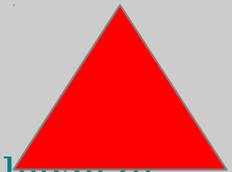
VERIFICA DELLA COMPATIBILITA' CON I PROPRI SISTEMI IN ESSERE

STUDIO DELLE CONOSCENZE IN UFFICIO E DELLA REAZIONE

AFFIDABILITA' E PERFORMANCE

ANALISI PUNTUALE DEL CONTRATTO

Dedicare risorse (tempo e consulenze di specifiche expertise) per la verifica del contratto



# Conclusioni

- Grazie per l'attenzione.

**Walter Rotondaro**

- [walterrotondaro@taxlawplanet.net](mailto:walterrotondaro@taxlawplanet.net)